



Менеджер по продажам (Торговый представитель)

Нам нужен человек, у которого большое желание работать!!
Совершенствоваться нужно везде и во всем! и
Пробовать новое, и поэтому наша компания рассматривает
кандидатов без опыта работы на должность Торгового представителя!

Условия и заработная плата:

У нас внедрена программа адаптации и наставничества для новых сотрудников.
Сформирован отдельный стажерский корпус во главе с опытными
руководителями разных направлений.

Чистый, теплый опрятный офис, дружелюбные коллеги

Справедливое, адекватное руководство

График работы 5/2, суббота воскресенье выходной

Компенсация ГСМ, предоставление мобильной связи

СВОЕВРЕМЕННАЯ ОФИЦИАЛЬНАЯ ЗП (БЕЛАЯ) —
она состоит из окладной части 15000 и + % от продаж.

Требования:

Наличие личного авто

Опыт в торговле обязательно.

Хочешь проявить себя – тогда тебе к нам.

Дерзай – все в твоих руках!!!

Обязанности:

Поддержание и развития деловых отношений с
существующей клиентской базой!

Поиск новых продуктивных клиентов – чем их больше, тем больше Ваша ЗП

Адрес:

г.Армавир, Промзона №16

Тел. 8-961-97-17-887 Менеджер по персоналу Валерия.



Менеджер по обзвону клиентов

Если ты активный, целеустремленный и готов работать для достижения поставленных целей и задач, то тебе к нам!

Наша компания поможет и обучит!

Условия:

- Средний доход менеджера от 15 000 рублей (оклад + %)
- Твой размер заработной платы зависит от тебя самого
- Официальное оформление с 1-го дня
- Предоставляется без лимитная мобильная связь
- Чистый, теплый опрятный офис, дружелюбные коллеги
- Работа ТОЛЬКО офисного характера
- Бесплатная доставка на работу по установленному маршруту!

Обязанности:

- Ведение деловых переговоров с клиентами по уже существующей, наработанной годами клиентской базе нашей компании
- Способствовать увеличению продаж продукции клиентам – активно предлагать дополнительные ассортимент, к уже заказанной клиентом продукции
- Подготовка и согласование договоров
- Оперативное решение всех возникающих вопросов с клиентами
- Прием, оформление и обработка заказов клиентов
- Ведение отчетной документации

Требование:

- Активность, ответственность, желание и умение общаться с людьми.
- Опыт коммерческой работы приветствуется.
- Если у вас не так много опыта, мы вам поможем, обучим.
- Обладание усидчивости и готовности к постоянному общению по телефону.

Адрес:

г.Армавир, Промзона №16

Тел. 8-961-97-17-887 Менеджер по персоналу Валерия.



Менеджер электронных торгов

Обязанности:

- За время испытательного срока кандидат должен приобрести следующие знания и навыки:
- Запрашивать необходимые конкурсные документы;
- Анализировать заявки на соответствие действительности законодательству;
- Вести переговоры и переписку с организаторами торгов;
- Заключать договора, составлять жалобы в ФАС;
- Контролировать возврат денег и документов;
- Предоставлять информацию о сертификатах на товар.

Условия:

- Официальное оформление с 1 дня, белая заработная плата всегда вовремя, 15000 рублей минус 13% подоходный налог.
- Новых сотрудников мы всему обучаем бесплатно.
- Приятный коллектив, просторные офисы с хорошим микроклиматом.
- График с 9:00 до 18:20 выходной суббота воскресенье, 1 суббота месяца обучение с 9:00-13:00 по маслам.
- Доставка сотрудников на работу и обратно осуществляется бесплатно по установленному маршруту.

Требования:

- Умение четко и ясно доносить информацию.
- Владеть: усидчивостью и готовность правильно анализировать данные.
- Огромное желание действительно работать, зарабатывать и развиваться!

Адрес:

г.Армавир, Промзона №16

Тел. 8-961-97-17-887 Менеджер по персоналу Валерия.



Ведущий менеджер отдела закупок.

Кто нам нужен:

В связи с повышением руководителя департамента закупок и с повышением ведущего менеджера департамента закупок, проводим конкурс на должность "Ведущего менеджера" .

У нас всего 1 вакантное место.

Обязанности:

- Ведет переговоры с поставщиками, добиваясь самых низких цен, оптимальных условий поставки и оплаты (отсрочка, скидки, бонусы);
- находит новых поставщиков с более выгодными для нас условиями по существующей товарной линейке;
- планирует и осуществляет закупки товаров;
- формирует оптимальные остатки по каждой группе товаров, исходя из их оборачиваемости и сезонности;
- контролирует входные цены на поставляемые товары и отвечает за своевременное изменение цен;
- осуществляет анализ продаж;
- контролирует выполнение заказа поставщиком;
- составляет и предоставляет отчетность.

Требования:

- уметь отслеживать наличие товара в закрепленных за Вами брендов;
- уметь формировать заявки поставщиков;
- уметь разрабатывать и изменять цены;
- обладание усидчивостью и внимательностью;
- огромное желание действительно работать, зарабатывать и развиваться.

Условия:

- мы занимаемся продажей масел, смазочных материалов и комплектующих на автомобиль.
 - официальное оформление с 1 дня, белая зарплата всегда вовремя, оклад 15000 минус 13% подоходный налог + премия от выполнения плановых показателей всей компании (помните, вы работаете в команде).
 - новых сотрудников мы всему обучаем бесплатно и очень быстро, благодаря безупречно прописанным инструкциям
 - приятный коллектив, просторный офис с хорошим микроклиматом.
 - график 9:00-18:20, 5/2 суббота, воскресенье выходной.
 - доставка сотрудников на работу и обратно осуществляется бесплатно по установленному маршруту.
 - и как вы можете видеть реальный карьерный рост.
- Поверьте, вы не останетесь незамеченным, если будете действительно показывать результат на развитие.

Адрес: г.Армавир, Промзона №16

Тел. 8-961-97-17-887 Менеджер по персоналу Валерия.



Эксклюзивный Торговый Представитель

Кто нам нужен:

Эксклюзивный Торговый Представитель.

Обязанности:

- Поиск новых клиентов и работа с существующими
- Продвижение выделенного бренда компании
- Прием заявок от клиентов
- Осуществление документооборота между клиентами и фирмой
- Отслеживание и работа с дебиторской задолженностью.

Требования:

- Образование не ниже средне технического
- Желателен опыт работы в продажах
- Готовность к поездкам по территории ЮФО
- Уверенный пользователь ПК.
- Личное авто.

Условия:

- Официальное оформление.
- Чистый, теплый опрятный офис, дружелюбные коллеги
- Справедливое, адекватное руководство
- График работы 5/2, суббота воскресенье выходной
- Компенсация ГСМ, предоставление мобильной связи
- СВОЕВРЕМЕННАЯ ОФИЦИАЛЬНАЯ заработная плата (БЕЛАЯ) —
- Она состоит из окладной части 15000 и + % от продаж.